

## DESIGN OG TEKNIK

I har valgt, at jeres idé bedst kan beskrives som et produkt eller et stykke teknik.

Fordi jeres idé er et produkt, kommer I til at skulle arbejde med både beskrivelse af produktet og hvordan man vil kunne sælge det.

I skal fremlægge jeres idé for resten af klassen.

For at kunne fortælle andre om jeres idé, skal I lave en konceptbeskrivelse. Til det skal I bruge vejledningen nedenfor og arket **Konceptbeskrivelse**.

### Konceptbeskrivelse

En konceptbeskrivelse er en måde at beskrive en idé, så andre kan forstå, hvad den går ud på, hvordan man vil gennemføre den, og hvad den skal gøre godt for.

## VEJLEDNING

### 1 – Titel

Her skriver I en fængende titel for jeres produkt. I kan hente inspiration i jeres idé eller i tallene, som I arbejdede med tidligere.

Hvis I ikke kan finde på en god titel med det samme, så vent til senere. Ofte er det nemmere at finde på, når I har de andre dele af konceptet på plads.

### 2 – Problem

Her skriver I jeres problemformulering fra statistikopgaven. Det er den samme, som I også brugte i brainstormen.

Når I arbejder videre med idéen, skal I hele tiden tænke på, hvad det er for et problem, I gerne vil løse og i forhold til hvilken målgruppe.

### 3 – Beskrivelse

Forsøg så kort som muligt at beskrive, hvad det er for et produkt, hvad man bruger det til, og hvordan det ser ud. Der er plads, til at I kan sætte en tegning ind, som viser hvordan produktet ser ud.

I skal også beskrive hvordan I mener, at jeres produkt vil hjælpe med at løse problemet.

Forestil jer, at I beskriver det til en, som ikke kender produktet.

Afhænging af tid og af jeres produkt kan I lave en model, designe den kasse, som produktet kommer i eller lave en reklame for produktet.

## 4 – Forretningsplan

Der er mange måder et produkt kan komme i brug på. Det er ikke sikkert, at produktet er noget man kan købe i en butik. Måske er der nogen, der betaler for, at det kan blive delt gratis ud, eller måske låner man det? Her skal I beskrive, hvordan jeres produkt ender med at blive brugt.

Klip **aktør- og transaktionskortene** ud, og læg dem alle sammen på bordet.

Brug dem til at finde ud af, hvem der skal bruge produktet, hvordan de får fat i det, og hvem der betaler. Der kan godt være flere købere eller flere steder man kan købe produktet. Den, der betaler for produktet, behøver ikke være den, der bruger det

Udvælg mindst to aktører og en transaktion og sæt dem sammen så det giver mening.

## 5 – Pris

Hvis produktet skal sælges i en butik, skal det have en pris. I kan se på nettet hvad lignende produkter koster eller spørge folk fra målgruppen, hvad de ville have råd til at betale.

I skal også overveje, hvad det vil koste at fremstille produktet. Dem, der bygger og sælger det, skal jo også gerne tjene penge på handlen.

Skal produktet ikke i handlen, er der stadig nogen, der skal betale for det. Hvad tror I, de har råd til at betale?

## 6 – Salgsargumenter

Ligegyldigt om det er forbrugerne selv, der skal betale, eller om andre gør det for dem, er der nogen, som skal have penge op ad lommen. I skal overveje, hvordan man bedst kan argumentere for, at nogen skal bruge penge på jeres produkt.

Lav en liste med de bedste salgsargumenter. Fx. Kan man bruge argumenter såsom at prisen er lav, at det er moderne, eller at det sparer penge. Skriv de tre bedste salgsargumenter, I kan komme på.

## 7 – Effekt

Som det sidste skal I overveje, hvor godt jeres produkt vil virke, hvis folk begynder at bruge det. Hvis folk skal betale for det, så skal de overbevises om, at effekten vil være stor nok.

I skal svare på hvilken effekt, I mener, at brugen af produktet vil have på målgruppen.

Beskriv med jeres egne ord hvem I tror, der vil bruge produktet, og hvilken ændring der vil ske i forhold til deres sikkerhed i trafikken.

## 8 – Effekt på trafiksikkerheden

I skal nu prøve at komme med et bud på, hvor mange færre ulykker, der vil ske på grund af jeres produkt.

Kig tilbage på jeres oprindelige problemformulering og sammenhold produktets effekt med den.

Ville I kunne regne jer frem til hvor mange færre, der vil komme til skade? Kan man sige noget med sikkerhed?